

# CASO DE ÉXITO



 **Electroventas**

<b>Empresa:</b>	Electroventas
<b>Rubro:</b>	Importación y venta de artículos informáticos
<b>Ubicación:</b>	Montevideo
<b>Producto y tecnología:</b>	Entrepisos/Sistema de racks con doble altura con pasarela
<b>Implementación:</b>	Mientras funcionaba el local
<b>Materiales:</b>	Acero
<b>Incremento Superficie:</b>	250 %
<b>Kg por m2:</b>	500
<b>Altura del almacenaje:</b>	7 mts
<b>Finalización del proyecto:</b>	Abril 2022

## El Desafío

Desde 2016 tenían la inquietud de organizar la expedición, el depósito y la oficina de manera más eficiente.

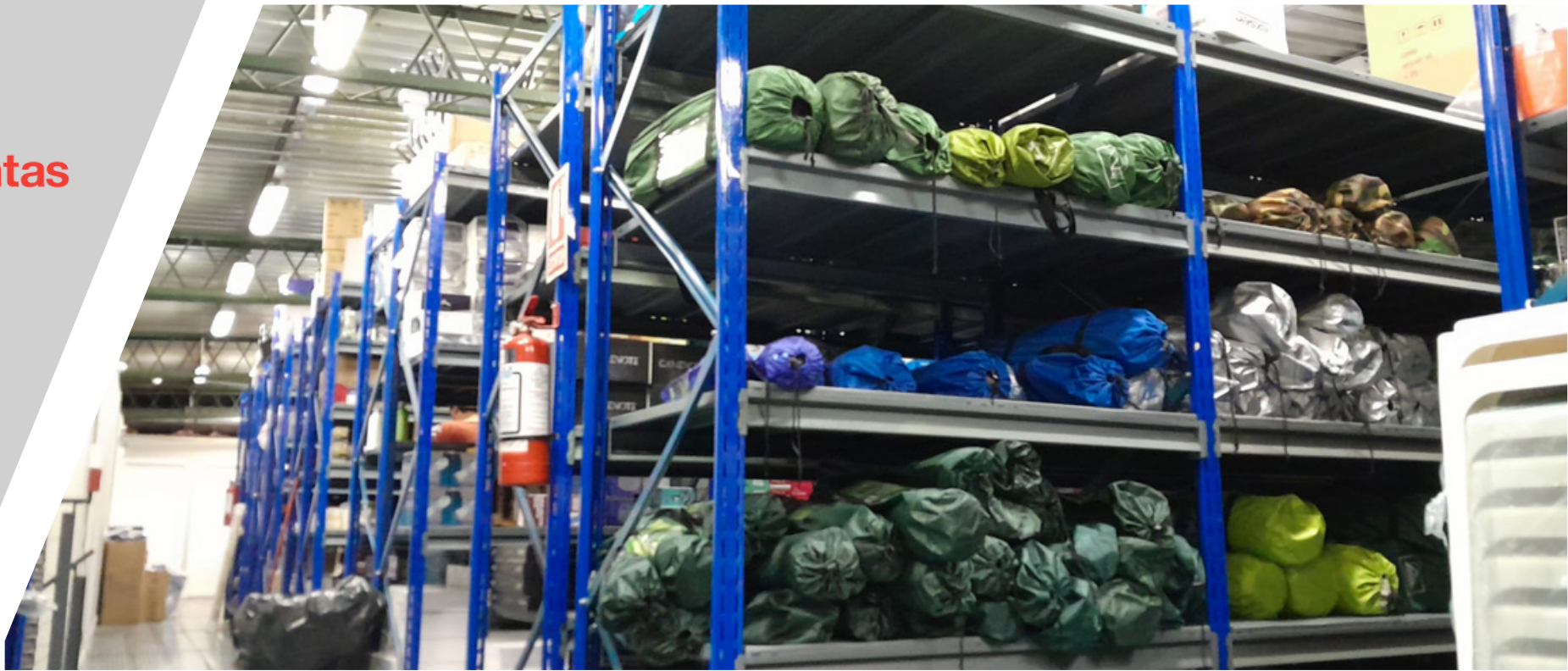
Debido al crecimiento en etapas que experimentó el cliente, se fue transformando en un “depósito caótico”. En determinado momento interfiere depósitos, oficinas y expedición de manera disfuncional.

Por otro lado también, estaban necesitando aumentar el volumen de depósito.

## Cómo lograr aumentar en el mismo lugar, el volumen de depósito y volverlo funcional.



Electroventas, es una empresa líder en el mercado en ventas de artículos informáticos que con el tiempo fue incorporando nuevas y variadas líneas de productos, hasta convertirse, hoy día, en una empresa referente en el mercado.



## La Solución

En este caso hubo un técnico arquitecto intermediario con conocimiento específico de la situación con quien en conjunto, se delineó y se trabajó en el layout definitivo.

Para la zona de depósito, se conformaron estanterías de doble altura de 6mts de alto con pasarelas intermedias, pasando de 2 mts de altura de carga a 6 mts.

Sobre el área de showroom y expedición, se construyó un entepiso de manera segura, incluso sin interrumpir la operativa de ventas y expedición, con los métodos exclusivos de Prontometal, que permitió generar nuevas áreas para oficinas, servicio técnico, comedor y sala de reuniones. Se pudieron agregar servicios con los que no se contaba como por ejemplo la sala de reuniones.

**Todo esto se realizó mientras el cliente mantuvo su operativa diaria sin ser interrumpida con el expertise de Prontometal.**





*La flexibilidad de Prontometal en todo el trayecto del proyecto, fue fundamental. Hubo ajustes, cambios, e imprevistos, por parte nuestra, que fueron muy bien resueltos por el equipo de Prontometal*

**Julio Lejertzon**

## El resultado: la mirada de los protagonistas

"Decidimos expandir e invertir en una mejora logística en nuestras instalaciones para atender de la mejor manera a nuestros clientes, dándole más comodidad a los operarios y al cliente final.

Planteamos una idea general, y con los asesores de Prontometal, que nos dieron precios sumamente competitivos, y con su experiencia, nos ayudaron a solucionar de forma estupenda nuestro depósito. Inclusive, brindándonos ideas de otros rubros, como ser, el tema bomberos, que posibilitó realizar el proyecto deseado.

La flexibilidad de Prontometal en todo el trayecto del proyecto, fue fundamental. Hubo ajustes, cambios, e imprevistos, por parte nuestra, que fueron muy bien resueltos por el equipo de Prontometal."

**"Esto nos permitió trabajar sin bajar el nivel de facturación, y teniendo buena receptividad, logrando muchos clientes satisfechos"**

Julio Lejertzon | Gerente General de Electroventas



**PRONTOMETAL®**

LA LOGÍSTICA PARA GANAR ESPACIOS

Av. Gral. San Martín 3370  
(a metros de Luis A. de Herrera)

C.P. 11700 Montevideo (Zona Nuevo Centro)

(+598) 2203 5330

[hola@prontometal.com.uy](mailto:hola@prontometal.com.uy)